

Tuotteiden valintaprosessi

Kun haluat myydä tuotteita ammattikeittiöön ja tukkuun, on kaksi pääsääntöistä toimintatapaa:

Ota yhteyttä

Ammattikeittiöön tai **Tukkutoimijaan**



Lähituottaja

Elintarvikeyrittäjä ottaa yhteyttä ammattikeittiöön. Aluksi kannattaa keskustella tuotteen soveltuvuudesta, käyttöominaisuuksista, toimitusmääristä, pakkauksista yms.



Ammattikeittiö

Ammattikeittiö (hotelli, ravintola, kahvila, julkinen ruokapalvelu) ehdottaa tuotetta tukun valikoimaan.



Tukkukauppa

Ehdotus voi johtaa neuvotteluihin lähituottajan ja tukun välillä. Neuvotteluissa käydään läpi yksityiskohdat kuten volyymit, aikataulut ja toimitustavat.



Lähituottaja

Tukkuihin kannattaa oma-aloitteisesti markkinoida tuotteitaan täyttämällä tuotekortti.



Tukkukauppa

Tukut etsivät aktiivisesti tuotteita, jotka sopisivat ja täydentäisivät heidän valikoimaansa ja asiakkaiden tarpeita.



Ammattikeittiö

Tukuilla on esim. erillisiä lähituotelistoja, joiden pohjalta paikallisia tuotteita suositellaan asiakkaille.