

Maatilan tuotteet kuluttajalle

Maatilayrittäjä Gunnel Englund

Pellinki, Porvoo



Maatilayritykseni, Smeds

- Metsä
 - Perinteinen metsänhoito
 - Opastettuja metsäretkejä
- Viljely
 - viljaa
 - varhaisperunaa
 - vihanneksia
 - marjoja
 - omenoita

- Muuta tilaan liittyvää
 - Vuokramökkejä
 - Perustuotteiden jalostaminen
 - Tuotteiden suoramyynä
 - Tilan tuotteiden myynti omassa kyläkaupassa

Tilan suoramyynti

- + Näkyvyyttä
- + Parempi hinta/tuotto
- + Melko helppohoitoista
- + Antaa mahdollisuuden palvella asiakkaita vaikka ympäri vuorokauden
- + Saa henkilökohtainen kontakti asiakkaisiin
- Vaatii investointia (rakennus)
- Uhka kyläkaupalle?

Jalostaminen yrittäjänä

- Vaatii investoinnin, taloudellinen riski
- Byrokratia, rakentamista
- Osaamista
 - käytännön taitoja hillon tekemiseen
 - markkinointi
 - myynti
 - kirjanpito ym hallinnollisia tehtäviä

Kilpailun merkitys

- Mahdollisuus testata tuotteet puolueettomalle raadille
- Antaa näkyvyyttä
- Kilpailuhenki, halu jatkaa seuraavaan kilpailuun
- Itseluottamusta
- Mahdollisuuden kehittää tuotteet
- Lisää kysyntää

www.visitpellinge.fi